



Treinamento e Educação Financeira

# POR QUE A PRACTA

- > Equipe com mais de 10 anos de experiência em treinamento corporativo.
- > Treinamentos contextualizados
- > Foco em resultado
- > Excelência na entrega
- > Abordagem adaptada ao público alvo
- > Suporte integral e individual ao aluno via tutoria eletrônica
- > Opções flexíveis de treinamento
- > Ferramentas inovadoras de suporte aos estudos
- > Nas certificações, consistentes níveis de aprovação acima do mercado

## *“Crescendo e inovando”*

Com uma história de sucesso, o objetivo da **PRACTA** é apoiar os profissionais do mercado financeiro na construção do seu conhecimento técnico, necessário diante dos desafios de sofisticação do cenário brasileiro, respeitando a estratégia e foco de cada um de seus clientes.

Suas sócias fundadoras, Eliane Habib e Rosário Pujado, construíram uma equipe reconhecida por sua experiência profissional, sólida formação acadêmica e, principalmente, a metodologia e didática diferenciadas, customizada para cada público alvo de nossos treinamentos.

A **PRACTA** oferece soluções customizadas de treinamentos corporativos em quatro famílias de produtos:

- Capacitação Financeira
- Certificação Profissional
- Jogos e Simulações
- Consultoria para estruturação de programas de treinamento



## *Pilares de Metodologia: LIFELONG LEARNING (LLL)*



### *Motivação*

O adulto tem motivações internas e específicas para o aprendizado. Sem elas, tende a manifestar desinteresse nos assuntos abordados. Nossos facilitadores promovem, na abertura de cada treinamento, um diálogo que permite conhecer essas motivações e alinhar as expectativas.

### *Experiência de Vida*

A experiência é a mais rica fonte de aprendizado do adulto. Compartilhar as experiências pregressas enriquece o conteúdo e desenvolve a habilidade do treinando de falar, escutar e comunicar-se. Nossos facilitadores estimulam uma constante interação. A sala de aula torna-se, assim, uma via de mão dupla, onde facilitador e treinando aprendem juntos.

### *Ação - Reflexão - Ação*

O profissional só estará aberto ao aprendizado de conteúdos que tenham aplicação imediata na sua vivência profissional ou pessoal. Nosso processo educacional baseia-se na reflexão e a ação. Os assuntos abordados são discutidos e imediatamente depois, vivenciados, através de estudos de caso, role plays, jogos e simulações.

### *Respeito à diversidade*

Tempo, modalidade e ritmo de aprendizagem variam de uma pessoa para outra, e as diferenças tendem a crescer com a idade. O respeito a essas diferenças é uma das tônicas de nosso trabalho. Nossos facilitadores detectam as características dos integrantes do grupo, atentam para a diversidade e os auxiliam na superação de eventuais limitações.

# CAPACITAÇÃO EM *Finanças*



## *Capacitação Profissional*

Alguns dos nossos Cursos de Capacitação em Finanças, desenvolvidos sob demanda:

- Formação Básica Bancária
- Formação de Gerentes de Relacionamento PF Alta Renda
- Gestão de Carteira de Clientes
- Investimentos e Previdência
- Tesouraria e Operações Estruturadas
- Produtos estruturados para *Middle Market* e *Corporate Banking*
- Mercado de Capitais e *Corporate Finance*
- Gestão Integrada de Riscos
- Derivativos (básico, intermediário e avançado)
- Análise de crédito – Mensurando riscos e gerando novos negócios.
- Vendas Consultivas – Transformando um “vendedor de produtos” no consultor financeiro.

## CERTIFICAÇÃO *Profissional*

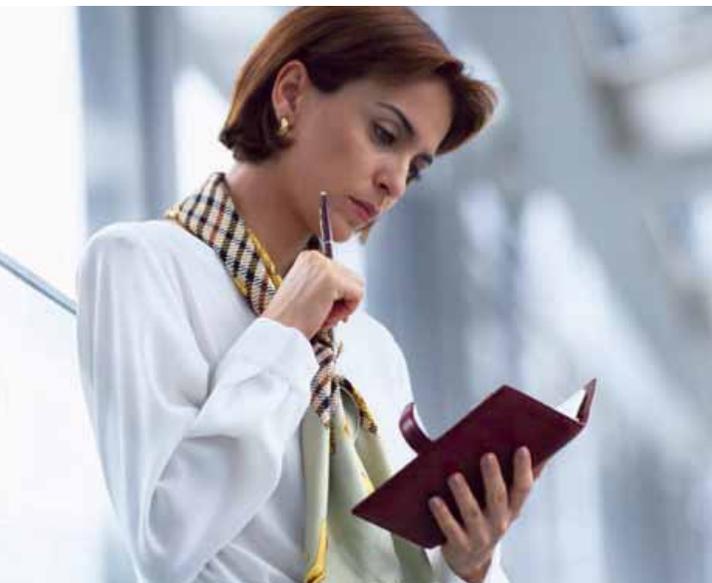


### *Certificações Profissionais Anbima e Febraban*

- **Certified Financial Planner – CFP®**
- **Certificação Especialista de Investimento ANBIMA - CEA**
- **Certificação Profissional ANBIMA CPA-20**
- **Certificação Profissional ANBIMA CPA-10**

### *Atualização das Certificações*

- **ANBIMA CPA-10 e CPA-20**



### *Certificação de Correspondentes no País*

## Jogos e Simulações



### *Role Play*

Ferramenta utilizada na maioria dos nossos treinamentos, permite ao participante vivenciar uma situação diversa da sua e tomar decisões olhando “o outro lado”.

### *Fidelity Game*

Jogo computadorizado que associa cumprimento de metas à adequação dos produtos para o cliente, considerando suas características e seu perfil de risco. Utilizado nos treinamentos de vendas de varejo, permite uma gestão estratégica da carteira e melhora a rentabilização dos clientes.

### *Baralho Financeiro*

Jogo de cartas para fixação de conceitos. Aplicável tanto nos treinamentos de Certificação quanto nos de Formação Bancária.

### *Asset Management Simulation*

Esta simulação consiste na gestão da carteira de um fundo de investimento. Com 4 diferentes níveis de dificuldade, pode ser utilizada tanto para os gerentes de varejo quanto para Back Office e operadores júnior de mesa, assim como para consultores de investimentos e profissionais vinculados a fundos de pensão.

### *Pense como Banqueiro*

Simulação que permite entender o negócio bancário e as fontes de receitas da Instituição. Voltado aos profissionais ingressando no setor bancário, nos segmentos de Pessoa Física e Pessoa Jurídica.

### *Practa Quiz*

Jogo de perguntas e respostas (Quiz), contando ranking entre os participantes. Objetivo: fixação de conceitos.

CONSULTORIA PARA ESTRUTURAÇÃO DE  
*Programas de Treinamento*



“eu sei o preço do sucesso:  
dedicação, trabalho duro  
e uma incessante devoção às  
coisas que você quer  
ver acontecer”

*Frank Lloyd Wright*

A **PRACTA** realiza consultoria para áreas de treinamento na construção de trilhas para a capacitação de segmentos. Este trabalho é realizado sob demanda e alinhado com a estratégia comercial de cada cliente.



# PRACTA

---

Av. Angélica 1814 – Conj. 1608 • CEP: 01228-200 – Consolação – São Paulo/SP • Tel.: 11 3868.3571

[www.practa.com.br](http://www.practa.com.br)