



Treinamento e Educação Financeira

POR QUE A PRACTA

- > Equipe com mais de 10 anos de experiência em treinamento corporativo.
- > Treinamentos contextualizados
- > Foco em resultado
- > Excelência na entrega
- > Abordagem adaptada ao público alvo
- > Suporte integral e individual ao aluno via tutoria eletrônica
- > Opções flexíveis de treinamento
- > Ferramentas inovadoras de suporte aos estudos
- > Nas certificações, consistentes níveis de aprovação acima do mercado

“Crescendo e inovando”

Com uma história de sucesso, o objetivo da **PRACTA** é apoiar os profissionais do mercado financeiro na construção do seu conhecimento técnico, necessário diante dos desafios de sofisticação do cenário brasileiro, respeitando a estratégia e foco de cada um de seus clientes.

Suas sócias fundadoras, Eliane Habib e Rosário Pujado, construíram uma equipe reconhecida por sua experiência profissional, sólida formação acadêmica e, principalmente, a metodologia e didática diferenciadas, customizada para cada público alvo de nossos treinamentos.

A **PRACTA** oferece soluções customizadas de treinamentos corporativos em quatro famílias de produtos:

- Capacitação Financeira
- Certificação Profissional
- Jogos e Simulações
- Consultoria para estruturação de programas de treinamento



Pilares de Metodologia: LIFELONG LEARNING (LLL)



Motivação

O adulto tem motivações internas e específicas para o aprendizado. Sem elas, tende a manifestar desinteresse nos assuntos abordados. Nossos facilitadores promovem, na abertura de cada treinamento, um diálogo que permite conhecer essas motivações e alinhar as expectativas.

Experiência de Vida

A experiência é a mais rica fonte de aprendizado do adulto. Compartilhar as experiências pregressas enriquece o conteúdo e desenvolve a habilidade do treinando de falar, escutar e comunicar-se. Nossos facilitadores estimulam uma constante interação. A sala de aula torna-se, assim, uma via de mão dupla, onde facilitador e treinando aprendem juntos.

Ação - Reflexão - Ação

O profissional só estará aberto ao aprendizado de conteúdos que tenham aplicação imediata na sua vivência profissional ou pessoal. Nosso processo educacional baseia-se na reflexão e a ação. Os assuntos abordados são discutidos e imediatamente depois, vivenciados, através de estudos de caso, role plays, jogos e simulações.

Respeito à diversidade

Tempo, modalidade e ritmo de aprendizagem variam de uma pessoa para outra, e as diferenças tendem a crescer com a idade. O respeito a essas diferenças é uma das tônicas de nosso trabalho. Nossos facilitadores detectam as características dos integrantes do grupo, atentam para a diversidade e os auxiliam na superação de eventuais limitações.

CAPACITAÇÃO EM *Finanças*



Capacitação Profissional

Alguns dos nossos Cursos de Capacitação em Finanças, desenvolvidos sob demanda:

- Formação Básica Bancária
- Formação de Gerentes de Relacionamento PF Alta Renda
- Gestão de Carteira de Clientes
- Investimentos e Previdência
- Tesouraria e Operações Estruturadas
- Produtos estruturados para *Middle Market* e *Corporate Banking*
- Mercado de Capitais e *Corporate Finance*
- Gestão Integrada de Riscos
- Derivativos (básico, intermediário e avançado)
- Análise de crédito – Mensurando riscos e gerando novos negócios.
- Vendas Consultivas – Transformando um “vendedor de produtos” no consultor financeiro.

CERTIFICAÇÃO *Profissional*



Certificações Profissionais Anbima e Febraban

- **Certified Financial Planner – CFP®**
- **Certificação Especialista de Investimento ANBIMA - CEA**
- **Certificação Profissional ANBIMA CPA-20**
- **Certificação Profissional ANBIMA CPA-10**

Atualização das Certificações

- **ANBIMA CPA-10 e CPA-20**



Certificação de Correspondentes no País

Jogos e Simulações



Role Play

Ferramenta utilizada na maioria dos nossos treinamentos, permite ao participante vivenciar uma situação diversa da sua e tomar decisões olhando “o outro lado”.

Fidelity Game

Jogo computadorizado que associa cumprimento de metas à adequação dos produtos para o cliente, considerando suas características e seu perfil de risco. Utilizado nos treinamentos de vendas de varejo, permite uma gestão estratégica da carteira e melhora a rentabilização dos clientes.

Baralho Financeiro

Jogo de cartas para fixação de conceitos. Aplicável tanto nos treinamentos de Certificação quanto nos de Formação Bancária.

Asset Management Simulation

Esta simulação consiste na gestão da carteira de um fundo de investimento. Com 4 diferentes níveis de dificuldade, pode ser utilizada tanto para os gerentes de varejo quanto para Back Office e operadores júnior de mesa, assim como para consultores de investimentos e profissionais vinculados a fundos de pensão.

Pense como Banqueiro

Simulação que permite entender o negócio bancário e as fontes de receitas da Instituição. Voltado aos profissionais ingressando no setor bancário, nos segmentos de Pessoa Física e Pessoa Jurídica.

Practa Quiz

Jogo de perguntas e respostas (Quiz), contando ranking entre os participantes. Objetivo: fixação de conceitos.

CONSULTORIA PARA ESTRUTURAÇÃO DE
Programas de Treinamento



“eu sei o preço do sucesso:
dedicação, trabalho duro
e uma incessante devoção às
coisas que você quer
ver acontecer”

Frank Lloyd Wright

A **PRACTA** realiza consultoria para áreas de treinamento na construção de trilhas para a capacitação de segmentos. Este trabalho é realizado sob demanda e alinhado com a estratégia comercial de cada cliente.



PRACTA

Av. Angélica 1814 – Conj. 1608 • CEP: 01228-200 – Consolação – São Paulo/SP • Tel.: 11 3868.3571

www.practa.com.br